面试口才之一——四招搞定面试官

大家好！欢迎观看微课《面试口才之一——四招搞定面试官》。

口才是一个人综合素质的体现，同样的意思，有的人能把别人说笑，有的人则能把别人说哭。对于面试这种直接交流的形式来说，良好的口才能让你获得比别人更多的机会。如何运用“口才”这一利器在“万马奔腾的疆场”上“一马当先”，赢得面试官的青睐？

让我们看看小张是怎样运用四招，轻松搞定了面试官！

第一招：谈自己要自信

简要的自我介绍几乎是每次面试必谈的一个内容，可以视为面试的“前菜”，说得好则“开胃”，说得不好则“倒胃”，所以它的重要性不可小觑。

毕业生小张第一次参加面试，他的开场白是这样的：“大家好！我是襄阳职业技术学院市场营销专业的应届毕业生张志勇！我的人生信条正如自己的名字所说——胸怀壮志凌云，奋力勇攀高峰！”

举止文雅大方，谈吐谦虚谨慎，态度积极热情，如果用人单位有两位以上面试官时，回答谁的问题，你的目光就应注视谁，并适时地环顾其他面试官，以表示你对他们的尊重，你的言谈举止都要建立在“我能胜任岗位要求”的自信之上。

对于你来说，这就是给你一个证明自己优秀的机会，千万不要以“我很平凡”为开场白，记住，你就是那个候选人中最优秀的。

第二招：谈优点有支撑

要用具体事例“证明”自己有多优秀，而不是堆砌一堆网上找来的形容词。

让我们来比较一下这两种说法：

1. “我表达能力好”；“我勤奋肯干”。
2. 我多次在学院演讲和辩论比赛中获奖；我在**公司实习的两个半月内，先后帮助同事完成了“**市场调研”等三个项目”。

下面的这段话虽然没有直接说出“我表达能力好”、“我勤奋肯干”，却能让面试官通过你的这些成就自己去得出“你表达能力好”和“你勤奋肯干”的结论，而且更让人信服。

请记住，要用事例去证明自己，确定你的每一个“论点”都有“论据”支

撑。

第三招：谈职位有了解

一个面试官曾说“对那些闯进门来问‘嗨，你们这里是干什么的？’这样的求职者，我烦透了！如果有人进来告诉我他非常清楚我们的情况，那我会当即决定雇用他。”

让我们看看小张在返校交流会上分享的成功经验吧！“在面试之前我会详细地了解对方的基本情况。在去我现在所在的这个公司面试的前一天，我拿着产品介绍书，专门跑到大商场里去辨认这些东西，并且扮成顾客的模样，请售货员讲解产品的性质和特点，我还从中了解到许多市场信息。

第二天面试的时候，有备而来的我凭着过硬的专业知识和灵敏的头脑，不仅流利地回答了考官的问题，还就产品结构与销售情况谈了自己的建议。最后，我就这样进入了我自己现在的单位。”

无论求职动机是怎样的，被留下的人都是对公司和职位很感兴趣、有热情的，而你对职位的了解程度正说明了你对这一职位的热情和态度。

第四招：表决心有措施

还在说“我会努力”？商业社会，态度不等于能力，没有达到目标，也是无用。你说你能帮我实现某某目标，从哪里可以看出来？

你可以尝试提供你准备的具体的行动步骤和目标，对于这个内容，可以在面试前做一下功课，大致了解公司的业务内容和职位要求。

小张在面试中是这样说的：“贵公司对营销人员的业务培训和绩效考核制度是最吸引我的地方。我非常希望自己的销售能力和水平能在公司的业务培训中得到进一步的提升，也非常渴望能在公司的绩效考核中脱颖而出。如果能顺利进入公司，我一定积极参加培训，虚心向同事们学习，勇挑重担，努力训练提升自己，争取在三个月内达到公司对营销人员的考核标准，把销售精英当作自己的榜样和目标，不断奋发进步！”

当面试官听到你是如此实干，又怎会不心动？

口才是门艺术，不是一时半会儿就能掌握的。以上面试四招你学会了吗？如果自己的面试口才还未练到炉火纯青，那请做到以下两点：1. 加强学习，储备知识；2. 不断练习，突破瓶颈。

机会永远只垂青有准备的人，祝愿所有的同学都能通过努力练就出色面试口才，成功获得心仪的职位！

感谢您观看本节微课，再见！